

Sales Manager Messe und Projekte (m/w/d) in Teilzeit oder Vollzeit

Die Hönig MesseManagement & Consulting GmbH & Co. KG ist der Partner für Messegesellschaften, Messeveranstalter sowie Kongress- und Eventagenturen und Unternehmen.

Als junges, dynamisches Unternehmen bieten wir unseren Kunden hochwertige Kommunikationsdienstleistungen an und realisieren messe- und eventbezogene Projekte.

Als strategischer Partner, der operativ mit anpackt, bringen wir Unternehmen weiter voran und unterstützen bei fehlenden Ressourcen.

Das messespezifische Kompetenzzentrum Sales hat das Ziel qualitativ und ergebnisorientiert für unsere Kunden zu kommunizieren. Wir können und wollen den Schulterschluss zwischen den Produkten der Unternehmen und der richtigen Zielgruppe schaffen.

Unser Ziel ist der Erfolg unseres Kunden!

Diesen Aufgaben stellst du dich gerne:

- Vertriebsplanung als Account für festgelegte Kunden
- Koordination des Vertriebs in Projekten (Messe, Event etc.)
- Selbstständige Projektkoordination und -auswertung (Kapazitäten, Zielvorgaben, Erfolgskontrolle, Reporting an den Kunden etc.)
- Schnittstelle zwischen dem Sales-Team und dem Kunden und direkter Ansprechpartner
- Abstimmung mit dem Management Team aus dem Sales- und Projektbereich in festgelegten Abständen
- telefonischer Vertrieb mit dem Schwerpunkt der Aussteller- und Teilnehmergeinnung für unsere Kunden national und international
- Cross-Selling und Up-Selling mit neuen Produkten und Angeboten
- langfristige Kundenbindung durch qualitative Arbeit
- den Erfolg unseres Kunden am Markt stärken

Was erwartet dich in unserem Team?

- Raum zum selbständigen Arbeiten
- familiengeführtes, junges, dynamisches und offenes Unternehmen
- flache Hierarchien
- Home-Office
- Firmenräder, Obstkorb, freie Getränke
- Aufstiegschancen
- Kita-Zuschuss
- ÖPNV-Zuschuss
- flexible Arbeitszeiten und familienfreundliche Zeitmodelle

Mit diesem Profil begeisterst du uns:

- Vertriebserfahrung
- ggf. Kenntnisse in der Messe- und/oder Eventbranche
- Freude am persönlichen Umgang mit Kunden am Telefon
- positive, gewinnbringende Persönlichkeit
- hohe Service-, Kundenorientierung
- hohes Maß an strukturierter und sorgfältiger Arbeit
- proaktive Arbeitsweise
- Flexibilität, Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit, Einsatzbereitschaft
- Fließend Deutsch und verhandlungssicheres Englisch / weitere Fremdsprachen von Vorteil

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per Mail unter Angabe der Gehaltsvorstellungen an:

Hönig MesseManagement & Consulting GmbH & Co. KG

Hermann-Oberth-Straße 12
90537 Feucht
Corinna Leschmann / HR Managerin

+49 9128/400 95 60

personal@hoenig-messemanagement.com

www.hoenig-messemanagement.com